

VIBORG | 19.11.2018

Projekt: Byggeri uden problemer

ANONYM VIRKSOMHEDSPRÆSENTATION

Indledning

Vi udbyder denne attraktive virksomhed med mål om indgåelse af aftale om overdragelse til ny ejer.

Om end denne beskrivelse er anonym beder vi dig behandle den fortroligt.
Skulle du ønske, at beskrivelsen kommer andre til kendskab, beder vi dig kontakte os.

Vi håber, at du finder projektet interessant og står til rådighed for uddybning og yderligere materiale.

Kim Møller Rasmussen
Tel 30 49 22 72
Mail kmr@insourze.com

Tina Weilert
Tel 28 51 55 80
Mail twe@insourze.com

Beskrivelse

Denne virksomhed er en solid bygge- og entreprenørvirksomhed med et solidt kundegrundlag og ikke mindst en stærk position i forhold til offentligt byggeri. Virksomheden har ca. 35 medarbejdere og er beliggende i region Midtjylland.

Virksomheden er veldrevet og har potentiale til videre udvikling.

På baggrund af et ønske om generationsskifte, har ejerkredsen bedt os hjælpe med at finde en køber og facilitere processen omkring indgåelse af aftale om overdragelse af virksomheden til en ny ejer.

Organisationen:

- Ejerkredsen er aktiv i virksomheden med ansvaret for de væsentligste funktioner fordelt imellem sig. Den ene ejer fungerer som administrerende direktør.
- Bestyrelsen består af ejerne samt en professionel bestyrelsesformand.
- Medarbejderne består af en kompetent administrativ stab og en større gruppe faglærte og ufaglærte medarbejdere.
- Medarbejderne udtrykker stor tilfredshed med ansættelse i virksomheden og mange har lang anciennitet.
- Indenfor visse rammer er der mulighed for at ejerne fortsætter som ansatte i virksomheden i en periode efter overdragelsen. Den administrerende direktør vil under de rette vilkår gerne fortsætte i en længere periode – evt. som medejer.

Ydelserne:

- Der udføres primært hoved- og fagentrepriser.
- Der arbejdes indenfor forskellige fagområder – en kombination som værdsættes af kunderne
- Der arbejdes primært med projekter i spændet fra 5 til 20 mio. kr.

Kunderne:

- Kunderne er bl.a. offentlige og halv-offentlige organisationer, men også hovedentreprenører og industrikunder befinder sig i kundeporteføljen.
- Virksomheden har en interessant og stærk position i bl.a. Aarhus kommune.
- Virksomheden er meget serviceminded og anerkendt for godt samarbejde og god kvalitet.
- Kunder og rådgivere opfordrer ofte virksomheden til at deltage i prækvalifikation.
- Ordrebeholdningen er interessant og understøtter en forventet positiv udvikling i både aktivitet og indtjening.

Andet:

- Virksomhed har en stabil og lønsom drift. Den er solid og har en god likviditet.
- Der er gode muligheder for vækst via udvikling af nuværende kundesamarbejder, udvikling af nye samarbejder eller nye kundesegmenter og geografisk udvikling.
- Lokalerne og materiel er funktionsdygtigt og godt tilpasset virksomhedens opgaver.
- Lokalerne kan forlades i løbet af 6 måneder, hvis den nye ejer er interesseret.

Profil for den nye ejer:

- Den nye ejer kan være en virksomhed, som ønsker at få et stærkt udgangspunkt i Aarhus – bl.a. på det offentlige marked. Det kan også være en virksomhed, som er motiveret af at udvikle sig indenfor de fagområder, som denne virksomhed er specialiseret i, eller blot have et ønske at udvide forretningen og få fordel af synergier i denne forbindelse.
- Alternativt kan den nye ejer være en eller flere ledere, som har erfaring indenfor byggeri og interesse for at blive selvstændige. Evt. kan et samarbejde med en investor være attraktivt.